

صور تجلسه

تاریخ: ۸۹/۹/۲۱	نام کمیسیون: فرآورده های پارافینی
شماره: ۸۹/۵۹/۴	تاریخ برگزاری: ۸۹/۹/۲۱
حاضرین آقایان نیما اسلامی (دبیرکل)، جبروتی (بازرگانی علیمحمد جبروتی)، سید محسن ضوی (تولیدی محمدی، تمین شیمی، بازرگانی ضوی)، رفیعی (فر) درخش ساین، تعاونی تولیدکنندگان پارافین، نامدار (رسا نگین، جم فرآیند)، هنرآموز (هدف پارافین)، تهرانی (فرینام شیمی) و خانم ها اینانلو (پرسال) و هاروطونیان (سرفرازان پرثیا)	
غائبین نمایندگان شرکت های آریا پارافین، احسان شیمی، بازرگانی زارع نژاد، بازرگانی سورنا پایاب، بازرگانی روزبه سلیمی، تولیدی پارافین یاس توانا، رز پلیمر، سرمایه گذاری صنایع شیمیایی ایران، سپاهان شیمی تجارت، شیمیایی وهان، گوهر صفا کرکس و یکتا حامی	

چهارمین جلسه کمیسیون فرآورده های پارافینی سال ۸۹ راس ساعت ۱۵ روز یکشنبه مورخ ۸۹/۹/۲۱ با حضور اعضاء فوق الذکر در محل دبیرخانه اتحادیه تشکیل و پس از بحث و تبادل نظر پیرامون مسائل مطروحه تصمیماتی بشرح ذیل اتخاذ گردید.

۱- آقای فقیهی اهم اخبار چند هفته اخیر را بقرار ذیل اعلام فرمودند:

- طبق نامه واصله از معاونت توسعه تجارت خارجی وزارت بازرگانی شروع فعالیت مرزهای جزایه و شلمچه برای انجام امور گمرکی، خدمات بارانداز و ارسال کالاهای صادراتی و غیره از ۷:۳۰ الی ۲۰:۳۰ اعلام شده است.
- طبق اطلاع واصله از سازمان توسعه تجارت ایران مرز شلمچه به شبکه سراسری ریلی کشور متصل شده است و هم اکنون این مرز از مزیت حمل و نقل ریلی برخوردار می باشد. همچنین امکان Trans shipment کالا از واگن به کامیون در مرز یاد شده وجود دارد.
- اتحادیه در نظر دارد نسبت به چاپ دومین کتاب دایرکتوری جامع تخصصی اعضاء اقدام نماید و از اعضای علاقمند درخواست گردیده تا مراتب آمادگی خود را برای درج اطلاعات و مشخصات خود در این کتاب اعلام نمایند.
- بانک مرکزی جمهوری اسلامی ایران اخیراً بروشوری تحت عنوان " آشنایی با شاخص بهای کالاهای صادراتی " در ایران ارسال نموده که از طریق ایمیل جهت اطلاع اعضاء محترم ارسال شده است.

- طبق نامه واصله از اتاق بازرگانی و صنایع و معادن ایران نشست مشترک فعالین بخش خصوصی کشور با مسئولین اتاق های بازرگانی و تجار عضو کنفدراسیون اتاق های بازرگانی و صنعت آسیا-اقیانوسیه متشکل از کشورهای فیلیپین، پاکستان، سریلانکا، گرجستان، بنگلادش، نپال، تاجیکستان و تایوان در تاریخ ۸۹/۹/۱۵ در سالن کنفرانس اتاق مذکور برگزار خواهد شد.

- بانک ملت در تاریخ ۸۹/۹/۱ نسبت به برگزاری همایش معرفی خدمات ارزی بانک ملت ویژه مدیران شرکت های سهامدار صندوق و اعضای اتحادیه در سالن همایش های آن بانک اقدام نمود که در این همایش جمعی از اعضای اتحادیه حضور داشتند.

- بر اساس نامه واصله از اتاق بازرگانی و صنایع و معادن ایران همایش یکصد و بیست و هفتمین سال تاسیس اتاق ایران در ۲۵ دی ماه سال جاری برگزار خواهد شد.

- اتاق تعاون مرکزی جمهوری اسلامی ایران و انجمن صادرکنندگان صنعتی، معدنی و خدمات مهندسی در نظر دارد نسبت به اعزام یک هیات تجاری و بازاریابی به کشور عراق (منطقه کردستان سلیمانیه) در زمینه های مختلف از جمله نفت و گاز از تاریخ ۲۸ تا ۳۰ آذرماه سال جاری اقدام نماید.

- طبق نامه واصله از اتاق بازرگانی و صنایع و معادن ایران اولین نمایشگاه شرکت های صادرکننده نمونه کشور از تاریخ ۱۶ لغایت ۱۹ دی ماه سال جاری با هدف معرفی امکانات و توانمندی های صادراتی این شرکت ها و همچنین دعوت از گروه های خریدار از کشورهای هدف در محل دائمی نمایشگاه های بین المللی تهران، برگزار خواهد شد.

- دومین نمایشگاه اختصاصی جمهوری اسلامی ایران از تاریخ ۲۹ بهمن الی ۳ اسفند ماه سال جاری در بصره عراق برگزار خواهد شد.

- سمینار روش های حل و فصل اختلافات تجاری بین المللی در تاریخ ۸۹/۱۰/۲ توسط کمیته امور حقوقی و داوری کمیته ایرانی اتاق بازرگانی بین المللی برگزار خواهد شد.

- پانزدهمین نمایشگاه بین المللی بازرگانی آدیس آبابا از تاریخ ۲۱ لغایت ۲۷ بهمن ماه سال جاری در کشور اتیوپی برگزار خواهد شد.

۲- موضوع بررسی درخواست های عضویت در اتحادیه مطرح و نظرات ارائه شده در این زمینه عبارتند از:

آقای ضوی: طبق دستورجلسه دو مورد درخواست عضویت جدید در اتحادیه مطرح می گردد. اولین تقاضا مربوط به شرکت اشکان شیمی اصفهان است. طبق پروانه بهره برداری این شرکت بایستی تولید پارافین جامد داشته باشد ولی اظهارنامه ارائه شده مربوط به وازلین است. بقیه مدارک درست است. محل شرکت در اصفهان می باشد. تولیدات آن: پارافین مایع، پارافین جامد، وازلین، ژل کابل و سال تاسیس آن ل ۸۶ می باشد. متقاضی دو فقره اظهارنامه وازلین اظهار نموده است. معرف هم ندارد.

اینجانب شخصاً در مورد این شرکت شناختی ندارم.

آقای هنرجو: شرکت تازه تاسیس است. با آنها آشنایی دارم. الان هم فقط واحد وازلین این شرکت فعال است.

آقای جبروتی: دلیل درخواست آنها چیست؟

آقای ضویبی: دلیل درخواست آنها بیشتر به خاطر خوشنامی است.

آقای جبروتی: الان این مسئله می شود. خوشنامی به نوعی به این شکل است که اتحادیه دارد ضمانت می کند.

آقای ضویبی: اتحادیه ضمانت نمی کند. اینجانب در جریان هشتم وقتی شرکتی عضو اتحادیه می شود بلافاصله نامه خوشنامی آنرا صادر نمی کنند. پروسه خوشنامی ۵ الی ۶ ماه طول می کشد برای معرفی خوشنامی بعضی شرکتها معرف دارند که جزو شرکت های خوشنام هم هستند و ایشان را تأیید می کنند، خوب وقتی تأیید می شوند، در این صورت سخت گیری زیاد هم جایز نیست.

آقای جبروتی: بعنوان مثال چنانچه برای شرکتی چندین مرتبه در گمرک ایراد پیش بیاید که همه اینها هم از طرف اتحادیه معرفی شده باشند، در این صورت تکلیف چیست؟ آیا اعتبار سایرین زیر سوال نمی رود؟

آقای ضویبی: این مورد احتمالاً رخ داده است. ولی نمی شود به متقاضیان گفت که درخواست عضویت در اتحادیه را ارائه نمایند. متقاضی مدارک مورد لزوم را ارائه نموده و محصول آن (وازلین) به پارافین نزدیک است لذا موضوع در این کمیسیون مطرح شده است.

آقای جبروتی: چه فکری می توان برای درخواست خوشنامی آن اندیشید. و چه کاری باید انجام داد؟

آقای فقیهی: خود ستاد مرکزی مبارزه با قاچاق کالا و ارز در مورد نحوه فعالیت متقاضیان از ارگانهای مختلف مانند ناجا، گمرک و غیره استعلام می نماید.

آقای ضویبی: بهر حال وقتی یک ارگانی مانند وزارت صنایع و معادن برای شرکتی پروانه بهره برداری صادر می کند، آن شرکت بر اساس پروانه صادره شروع به تولید می نماید. و موظف است تمام استانداردهای آن وزارتخانه را رعایت کند. اما اگر بخواهد تقلب نماید دیگر امری جداگانه است. در این مواقع اتحادیه تنها کاری که می تواند انجام دهد اینست که بگوید آن شرکت جزء اعضای من است. و کار آن هم بعنوان مثال صادرات پارافین و وازلین است. حالا در گمرک چه اتفاقی خواهد افتاد امر دیگری است.

آقای جبروتی: اتحادیه می تواند شرط قائل شود که چنانچه یک متقاضی می خواهد عضو شود باید معرف داشته باشد.

آقای هنرجو: با توجه به شناختی که اینجانب از ابتدا نسبت به متقاضی دارم باید بگویم صاحبان آن افراد قوی و تحصیلکرده ای هستند. لازم به ذکر است اخذ مجوز از وزارت صنایع کار سختی است اما این شرکت توانسته هم برای تولید پارافین و هم وازلین مجوز اخذ نماید.

آقای جبروتی: چنانچه موافق هستید، داشتن معرف برای متقاضی امری اجباری تلقی گردد.

آقای ضویبی: این مورد را نمی توان اجباری محسوب نمود. فقط می توانیم بگوئیم اگر متقاضی معرف داشته باشد در این صورت راحتتر می توان در مورد آن نظریه اعلام نمود. چنانچه بخاطر داشته باشید، زمانی اتاق بازرگانی شرط برای صدور کارت بازرگانی را دو نفر معرف اعلام نمود و در صورت تأیید بدان مفهوم بود که متقاضی تا زمان درخواست خلافی نداشته است اما بعد از آن چه؟ بنظر اینجانب داشتن معرف چیزی را تضمین نمی کند. چنانچه فردی بخواهد خلافی انجام دهد، اینکار را خواهد نمود. آنچه اتحادیه از متقاضی درخواست می نماید مدارک جنرال از جمله مجوز از ارگانهای مختلف می باشد و وقتی آنرا ارائه نماید نشان می دهد که ظاهراً متقاضی فعالیت سالمی دارد و بطور قانونی بکار مشغول است و جزو واحدهای زیر پله ای نیست. زیرا توانسته است ارگانهای مختلف را برای صدور مجوز راضی نماید. و یک واحد بازرگانی مورد تأیید ارگانهای دولتی است.

آقای جبروتی: اغلب مشاهده شده شرکتی به صادرات کالاهای مجاز مشغول بوده لیکن بعد از مدتی صادرات آن کالا غیر قانونی اعلام شده مانند برخی از روغن ها. در این صورت می توان گفت این قبیل شرکت ها خلافکار بوده اند یا خیر؟

آقای رفیعی فر: این موضوع نباید ملاک عمل قرار گیرد. اتحادیه فقط بعنوان معرف شرکت ها عمل می کند و مسئولیتی قبول نمی کند.

آقای ضویبی: اگر انجام کاری قبلاً قانونی بوده اما حالا خلاف اعلام شده، دیگر نمی توان به کننده آن خلافکار گفت، بعنوان مثال سیگار کشیدن در ملاعام در یک مقطعی خلاف نبوده اما حالا کار خلافی بحساب می آید. در اینصورت نمی توان به فردی که اینکار را قبلاً انجام داده خلاف کار گفت. بهر حال یکنفر از اعضاء محترم این شرکت را معرفی نموده است اگر نظری هست بیان بفرمائید.

ضمناً متقاضی بعدی شرکت شیمیایی کیمیا پارافین است که خود آقای جبروتی معرف آن می باشد.

آقای جبروتی: مدارک این شرکت هنوز کامل نیست. در واقع کارخانه تولیدی شرکت متبوعه است. باین نتیجه رسیده ایم که دیگر خود کارخانه کالا را صادر کند. زیرا برای ما مقرون به صرفه نیست. از این موارد زیاد خواهد بود.

آقای ضویبی: مشکلی نیست. چنانچه مدارک مورد لزوم به اتحادیه ارائه گردد با توجه به شناختی که نسبت به شما وجود دارد، برای پذیرش شرکت جدید مشکلی پیش نخواهد آمد.

آقای جبروتی: در مورد شرکت هایی که شناختی در مورد آنها وجود ندارد اگر مورد پذیرش واقع شوند آیا اعتبار اتحادیه زیر سوال نخواهد رفت؟

آقای هنرجو: بهتر است همه متقاضیان پذیرفته شوند. در اینصورت سازماندهی خوبی بوجود خواهد آمد.

آقای ضوی: نظر اتحادیه این است که کلیه درخواست ها را بپذیرند. زیرا وقتی تعداد اعضا بیشتر باشد اتحادیه قوی تر خواهد شد و شرایط برای فعالیت مساعدتر خواهد بود و از نظر مالی هم اتحادیه قوی تر خواهد شد. در رابطه با خوشنامی هم به نظر می رسد اتحادیه یکی از عواملی است که ستاد قبول می کند. خود ستاد هم کنترل های دیگر را انجام می دهد در مورد شرکت شیمیایی کیمیا پارافین هم چنانچه مدارک تکمیل شده را ارائه نماید مورد بررسی و قبول واقع خواهد شد.

آقای جبروتی: با توجه باینکه در آخرین لحظه تصمیم به ارائه مدارک این شرکت گرفته شد بهتر است کار بررسی مدارک متقاضی به جلسه بعد موکول گردد.

سپس در مورد تقاضای شرکت های شیمی تقطیران نقش و اشکان شیمی اصفهان رای گیری با ورقه انجام گرفته و بر اساس نتایج حاصله:

- ۱- شرکت اشکان شیمی اصفهان ۴رای موافق و ۵ رای ممتنع
- ۲- شرکت شیمی تقطیران نقش ۳رای موافق و ۶ رای ممتنع

نتیجتاً تقاضای شرکت های فوق الذکر بعلت بحد نصاب نرسیدن تعداد آراء مورد تأیید واقع نگردید. ضمناً توصیه گردید که به متقاضیان فوق اطلاع داده شود تا در صورت امکان یک نفر از اعضا را بعنوان معرف معرفی نمایند زیرا تعداد آراء ممتنع آنها بعلت عدم شناخت ایشان زیاد است.

۳- موضوع بررسی قیمت های پارافین و فوتس ایل در بازارهای جهانی مطرح و نظرات مطروحه مشروحه ذیل ارائه گردید:

آقای جبروتی: در مورد بازار هند قیمت خیلی پایین است. آخرین قیمتی که کالا بفروش رسیده است ۱۲۶۰ دلار است که از نظر مشتری گران بوده است. صحبت ۱۲۰۰ دلار را مطرح می نمودند. در مورد فوتس ایل هم قیمت ۶۶۰ دلار FOB است که آن هم بنظر مشتری گران بوده است چون صحبت ۶۵۰ دلار را مطرح می نمودند. البته بعید است بعنوان تاجر کالا را با این قیمت خریداری نمایند و فردی که این مبلغ را پرداخت کرده user end بوده است.

آقای هنرجو: من فکر می کنم نهایت قیمت ۱۱۵۰ تا ۱۱۷۰ دلار بوده و آنچه عنوان گردید به صورت موردی انجام گرفته است.

آقای جبروتی: نمی دانم با این وضع چه باید کرد؟ تا بازار خراب می شود کیفیت پائین می آید و قیمت هم همینطور خوب طبیعی است.

آقای تهرانی: مشتریانی هستند که درخواست فوتس ایل را بصورت مخلوط با مواد دیگر ارائه می نمایند.

آقای جبروتی: امید است با حذف یارانه ها این نوع مشکلات مرتفع گردد.

خانم اینانلو: ما هم صادرات فوتس به چین داشته ایم. قیمت هم بین ۷۰۰ تا ۷۱۰ متغیر است در بندر شانگهای

آقای تهرانی: شنیده ام ۶۶۰ دلار از ایران خریداری می کنند.

آقای جبروتی: بازار چین خوب بود اما افرادی این بازار را خراب کرده اند.

آقای ضوی: اگر بازار چین را ثابت نگه دارند حداقلش این است که می تواند در مقابل هند برای تولیدکنندگان پارافین یک پوئن مثبتی باشد که بتوانند پارافینشان را به هند بفروشند. چون اگر بتوانند فوتس را به قیمت بالاتری بفروشند قیمت تمام شده پارافین کاهش می یابد ولی می توانند با حداقل قیمت چین رقابت کنند.

آقای جبروتی: کالا از چین برای هند نمی رود خود چین مصرف کننده است.

آقای تهرانی: مشتری از چین زیاد است ولی LC با این قیمت نمی ارزد.

آقای ضوی: حداقل این است که افراد در صادرات فوتس ایل به چین روی قیمت مقداری پافشاری کند

آقای جبروتی: الان نمی دانیم کی قیمت را پایین آورده. یکفرالان قیمت ۶۵۰ را پیشنهاد کرده است.

خانم هاروطونیان: در روز اول کالا به قیمت حدود ۷۲۱ C&F شانگهای بفروش رسید اما در مورد پارتی بعدی گفتند ۶۹۰ دلار بیشتر پرداخت نمی کنند.

آقای جبروتی: روی بازار کار شده است. گروهی با ارسال چند کانتینر کار صادرکنندگان دیگر را خراب می کنند.

آقای ضوی: ولی کلاً وضعیت بازار پارافین و فوتس نسبت به ۲ تا ۳ سال گذشته بهتر شده. آخرین قیمت که از چین داشتیم ۱۵۶۰ بود.

آقای رفیعی فر: الان وقتی است که ما باید قیمت را افزایش دهیم. چون قیمت چین چیزی حدود ۷۰، ۸۰ دلار بالا رفته است. قیمت درب کارخانه پارافین آنها، مشابه پارافین ما (نیم درصد) الان بالای ۱۷۰۰ است یا ۱۵۶۰ یا ۱۵۸۰ دلار

فروش می کنند. الان با توجه به این که بازار هند برای ما نقطه ۱۰۰٪ اتکا نیست، اتکاء ما به بازار هند در حال کم شدن است. فروش ما به کشورهای دیگر متمایل شده است تا هند. فوتس ما کمتر به هند صادر می گردد. مگر آنکه مشتری هندی قیمت ما را بپذیرد. اگر FOB ۱۲۰۰ بندرعباس و فوتس ۶۵۰ را قبول نکنند کالا را نمی فروشیم. با توجه باینکه در کشورهای دیگر مشتری وجود دارد قدرت چانه زنی ما بالاتر رفته است و کالا کمتر به هند بفروش می رسد. در حال حاضر تولیدکنندگان کالای خود را به آمریکای جنوبی، آسیای جنوب شرقی، اروپای شرقی، ویتنام و کره عرضه می نماید در حالیکه قبلاً فقط بازارهای هند، بنگلادش و پاکستان وجود داشت شرکت بازرگانی هست که از ما کالا را خریداری و صادر می کند. این شرکت بازرگانی هم در جای خودش قرار گرفته و دنبال صادرات اسلاک و امثالهم نیست و این خیلی خوب است در جایگاه خودش قرار می گیرد. تولید کننده نیز در جایگاه خودش است. شخصی که بازاریابی می کند نباید با حرکت نسنجیده بازار را تضعیف نماید.

آقای ضویبی: طی ده سالی که در این صنف مشغول به کار هستیم، اتحاد و اجماع نظر وجود ندارد به همین دلیل چیزی که شما می گوئید اتفاق نمی افتاد. شرکتهایی تولیدکننده ماده اولیه از این قضیه سوء استفاده می کنند، درست است کالا را در بورس عرضه می کنند ولی باز هم خودشان فروش می کنند. یک بار به من یک کالایی می دهد و دفعه بعد به مشتری دیگری الان تولید کننده عمده مانند بهران و سپاهان همه کالاهایشان را در بورس عرضه نمی کنند، هر ۴ پالایشگاه یک سری خودشان می آورند در بورس و یک سری هم جداگانه فروش می کنند. به همین دلیل این چیزی که شما می گوئید اتفاق نمی افتد. پارافین ایران هم پارافینی است که سازمان استاندارد کنترلی روی آن ندارد.

آقای رفیعی فر: فرمایش شما درست است ولی مجموعاً روند، روند مثبتی است. این که بازارهای جدید باز شده بیشتر از یکسال است که بازارهای جدید باز شده این خوب است.

آقای ضویبی: بازارهای جدید خوب است ولی امیدوارم که آن اعضاء یا تولیدکنندگانی که یک مقدار تعادل این بازارها را به هم می زنند به این فکر بیفتند که صلاحشان در درازمدت این نیست. پارافین ایران مگر چقدر نسبت به پارافین چین ضعیف تر است یا اصلاً چرا ضعیف تر؟ تازه از پارافین ما در تابستان خیلی بهتر می تواند استفاده کند. ضمناً باید توجه داشت که هزینه حمل چین به آفریقا گرانتر از ایران به آفریقا است.

آقای تهرانی: معمولاً کالاهای چینی از کالاهای کشور دیگر ارزانتر است. در چین هر چیزی که به نفت بستگی داشته باشد گران است. چون آن کشور تولیدکننده نفت نیست و مصرفش بالاست.

آقای هنرجو: دو مطلب را در نظر داشته باشید. یکی اینکه ترکیه الان یک بازار بسیار خوبی است منتها اگر الان رابطه ای که اتحادیه با بانک ملت دارد این قضیه را بتواند حل کند بانک ملت ۲ شعبه در ترکیه دارد یکی در استانبول و دیگری در آنکارا. اینها متاسفانه ارز تهاتری ندارند. اگر اینها ارز تهاتری داشته باشند و بانک ملت بتواند این قضیه را حل کند. بازار ترکیه بسیار عالی خواهد بود.

آقای ضویبی: ترکیه مشکلاتی برای بازار ایجاد خواهد نمود که ۴ الی ۵ سال دیگر مشخص خواهد شد. آنها خشکبار ما را از خود ما خریداری نموده و با بسته بندی بهتر و ارزانتر بفروش می رسانند. همچنین کارخانه های داخلی در اشتهاارد اسلاک را خریداری نموده و قالب زده به ترکیه می برند و از آنجا آنرا تبدیل می کنند که این نیز موجب مشکلاتی شده است. اما چین حالا بهتر از ۱۰ تا ۲۰ سال قبل شده است. هندی ها هم به تجربه یاد گرفته اند که چگونه تجار ایرانی را در مقابل یکدیگر قرار دهند تا کالا را ارزانتر خریداری کنند و روی بازار داخلی تسلط پیدا کرده اند. بازارهای جدید برای ما خیلی با ارزش هستند. هر شخصی بتواند بازارهای جدید پیدا کند کمک زیادی به این صنف کرده است و در ادامه سخنان خود نظر حاضرین را در مورد قیمت ها جویا شدند.

آقای تهرانی: حدود یک ماه قبل پارافین را به قیمت ۱۲۵۰ دلار و فوتس را ۶۴۵ دلار FOB بصورت fullcash بفروش رسانده ایم.

آقای رفیعی فر: قیمت های ما نیز در همین حدود است. پارافین در بندرعباس ۱۲۰۰ و فوتس ۶۴۵ تا ۶۵۰ دلار بفروش رسیده است.

آقای جبروتی: آیا برای هند یا بازارهای دیگر صادر شده است؟

آقای رفیعی فر: ما برای فروش عجله نداریم. برای هند و سایر کشورها مشتری وجود دارد. ضمناً مشتریان داخلی نیز داریم.

آقای ضویبی: اسناد را چگونه جابجا می کنید؟ از طریق بانک تجارت یا پارسیان؟

آقای رفیعی فر: ما با بانک تجارت مشکلاتی داشته ایم. باتک مذکور کسری واریزی دارد. اولین مشکل ما این بوده که این بانک طی یکسال ۱۱۰۰ یورو کسری واریزی داشته است. ضمناً برگشت وجه نیز ۴۰ الی ۴۵ روز طول کشیده است. اما از طریق بانک پارسیان هنوز وجه برگشت نخوره ولی کسری واریزی هم نداشته. بانک تجارت می گوید وجه را واریز نموده ام و طرف هندی آنرا پی گیری می نماید.

آقای جبروتی: از طریق دویی اقدام نمائید.

آقای رفیعی فر: ۲ ماه و نیم زمان کمی نیست و دست آخر بانک پارسیان اظهار نمود حسابی را در دویی معرفی نمائیم. در صورتیکه اسناد ما به یورو بوده و حسابی که در دویی است بصورت دلاری است و change به آن تعلق می گیرد. ما از این بابت خیلی دچار زحمت شده ایم.

آقای تهرانی: از بنگلادش LC دلاری آمده است. ما یک LC ریالی هم از عمان داریم البته نمی دانیم چقدر طول می کشد.

آقای جبروتی: آیا LC بنگلادش راحت وصول می شود؟

آقای تهرانی: وجه را یک هفته قبل واریز کرده اند. انتظار داریم یک ماه طول بکشد تا به دست ما برسد. ما حدود ۹ سال است که با بنگلادش کار می کنیم. در یکسال اخیر حدود ۲۰۰ الی ۳۰۰ تن صادرات به آن کشور داشته ایم. ولی در سالهای قبل میزان صادرات ما ۲۰۰ تا ۳۰۰ بوده است. شرکت بین المللی بازرسی در آنجا قبلاً مشکلات زیادی ایجاد می نمود. اما حالا شرکت S.G.S است. این شرکت بیشتر روی quantity دقت دارد تا quality.

آقای جبروتی: بنگلادش چقدر پرداخت می کنند؟

آقای تهرانی: LC مربوط به ۶ ماه قبل است.

آقای ضویبی: S.G.S بازاء هر کانتینر چقدر مطالبه می کند؟

آقای تهرانی: صادرکننده چیزی پرداخت نمی کند بلکه دولت بنگلادش ، در مورد سنگ آهن بازاء هر کانتینر ۲۵ هزار تومان از نظر quantity و quality پرداخت می کنیم.

آقای جبروتی: در مورد پارافین فقط quantity مطرح است و برای هر محموله ۵۰۰ دلار .

آقای تهرانی: کلاً ۲۰ تا ۲۵ هزار تومان و ۴۰۰ تا ۵۰۰ دلار

آقای جبروتی: بنگلادش بازار خوبی است. اگر راهی برای پول گرفتن پیدا شود.

آقای تهرانی: آنها under invoice می کنند و مابقی را LC و invoice آنها ۸۰۰ دلار است.

۴- موضوع بحث و بررسی پیرامون مشکلات صادراتی اعضاء مطرح و نظرات ارائه شده در این زمینه عبارتند از:

آقای ضویبی: مدیر محترم بازرگانی شرکت احسان شیمی استهبان عضو اتحادیه طی نامه شماره ۸۹/۴۵۴ /دت/مورخ ۸۹/۹/۱۱ رئیس موارد و مشکلات صادراتی پیش آمده برای آن شرکت را بقرار ذیل اعلام نموده است:

- عدم همکاری بانک های کشور در تامین سرمایه در گردش
- عدم همکاری بازرگانی شرکت ملی فرآورده های نفتی ایران
- کارشکنی و عدم تحویل بموقع اسلاک واکس توسط شرکت نفت سپاهان

البته خود ایشان در این جلسه حضور ندارند تا توضیحاتی در این خصوص ارائه نمایند تا مورد بررسی قرار گیرد. و در ادامه سخنان خود از حاضرین درخواست فرمودند تا چنانچه مشکلاتی دارند بیان فرمایند.

آقای رفیعی فر: در مورد بند سوم نامه ایشان که با ما مشترک هستند پی گیری نموده ایم. شرکت پخش و پالایش متولی اصلی پالایشگاه های کشور است. جلسات حضوری با مسئولین آن شرکت برگزار نموده و یک سری نامه هایی نیز از دوستان در ارتباط با مشکل جمع آوری نمودیم و گفته ایم که مدتی است به سپاهان وجه داده ایم اما نمی تواند اسلاک تحویل دهد و علتش هم این است که می گوید لوب کات ندارم و واقعاً هم ما چک کردیم دیدیم راست می گوید و دلیلش هم این است که همان بلایی که ۸ سال پیش سر پارافین سازها آوردند که اظهار نمودند پالایشگاه های روغن خصوصی سازی شده اند. الان، پالایشگاه های اصلی می گویند خصوصی شده اند پالایشگاه های اصفهان و تهران خصوصی شده اند. پالایشگاه اصفهان اینک درگیری شدیدی با نفت سپاهان دارد. چنانچه نمودارهای خوراک آنها را بررسی کنید مشخص می گردد که مشابه پارافین سازها شده اند. با عدم دریافت خوراک به طور منظم شدیداً در حال آسیب دیدن هستند. حتی روغن پایه را هم کسر آورده اند و نمی توانند آنرا بفروش رسانند. از طرفی مشکلات مالی آنها نیز پابرجاست. در حال حاضر نفت سپاهان مستقیماً به سازمان حمایت مراجعه و اظهار می دارد خوراک دریافت نمی کند. طبق آنچه شنیده ام نفت ایرانول نیز بتدریج دارد با این مشکل مواجه می شود.

آقای ضویبی: آیا آنها بدهی دارند و یا در مورد تامین خوراک با مشکل مواجه شده اند.

آقای رفیعی فر: تا آنجا که می دانم بدهی ندارند. نه پالایشگاه اصفهان و نه شرکت پخش و پالایش این موضوع را عنوان نموده اند. ادعای مالی مطرح نشده که طلب داریم و کالا نمی دهیم.

آقای ضویبی: یک تفاوتی بین ما و آنها هست. یک موقع می گفتند ما اسلاک به شما تحویل نمی دهیم و اسلاک را مظلوم و صادر می نمودند. ولی الان با لوب کات که نمی توانند این کار را بکنند پس لوب کات را چه کار می کنند؟

آقای جبروتی: برای تولید بنزین، سوخت، محصولات جدید بکار می برند.

آقای رفیعی فر: بعنوان سوخت در نیروگاه ها مورد استفاده قرار میگیرد.

آقای ضویبی: آیا شرایط بحالت عادی برخواهد گشت؟

آقای رفیعی فر: بله با فشارهایی که سازمان حمایت از تولیدکنندگان و مصرف کنندگان معمول می نماید و نمایندگانی در شرکت بورس کالا دارد که قیمت ها را کنترل نماید. بنظر می رسد اوضاع بهتر خواهد شد.

آقای ضویبی: در مورد میزان عرضه چطور؟

آقای رفیعی فر: این مشکل تمام اعضای اتحادیه است. چه تولیدکننده و چه صادرکننده و چه پالایشگاه های روغن همه با این مشکل مواجه هستند. وقتی تامین خوراک پالایشگاه روغن با مشکل مواجه گردد در این صورت تولیدکننده و صادرکننده هم با مشکل روبرو خواهند شد.

آقای ضویبی: تا یک مشکل مرتفع می شود، مشکل دیگری بوجود می آید. قرار شد نامه ای به گمرک ارسال شود در خصوص اسلاک واکس و فوتس ایل و اختلاف این دو ماده با یکدیگر و اینکه فوتس را بجای اسلاک صادر می کنند.

آقای اسلامی: مکاتبه انجام گرفته و بحالت اجراء در آمده است.

آقای ضویبی: اینک گمرک فوتس را متوقف می سازد و نمی داند با آن چکار کند علیرغم آنکه صادرکننده خوشنام باشد.

آقای اسلامی: از ستاد با اینجانب تماس گرفته و اظهار نمودند گمرک در نظر دارد این موضوع را در دستورالعمل درج کند. اینجانب اظهار نمودم که نگفته ایم که در دستورالعمل قید شود. بلکه ماهیت استاندارد این موضوع مورد توجه کمیسیون قرار گرفته است. نظر ما رعایت استانداردها است و اینکه دو آیتم به تست ها اضافه شود تا امکان تشخیص ایندو ماده از یکدیگر مقدور گردد.

آقای ضویبی: اینک چه می توانیم انجام دهیم. محموله هایی که به بندرعباس ارسال می شود در گمرک متوقف می گردد

آقای اسلامی: پیشنهاد بدهید. شما تقاضا نمودید که این موضوع را اتحادیه به گمرک انتقال دهد.

آقای ضویبی: درخواست کمیسیون به این شکل نبوده. انعکاس موضوع مانند چاقوی دو لبه ای است که ممکن است از صادرات فوتس ایل بجای اسلاک جلوگیری کند. اما برای شرکت های خوشنام هم می تواند مشکلاتی فراهم نماید. مگر آنکه نمونه به آزمایشگاهی ارسال شود که توان انجام اینکار را داشته باشد.

آقای اسلامی: کالای عضو خوشنام اگر با مواد یارانه ای هم مشابهت داشته باشد بعد از نمونه گیری صادر می شود و نمونه به آزمایشگاه ارسال و سپس نتیجه آن بررسی می شود.

آقای ضویبی: جلو اینکار را گرفته اند. در صورتیکه قرار بود مانع صادرات شرکت های خوشنام نشوند. و اظهار می دارند اول عوارض بایستی به طور کامل پرداخت شود (۲۵٪ عوارض وضع شده به صادرات اسلاک واکس)

آقای جبروتی: قرار نبود جلو صادرات گرفته شود.

آقای رفیعی فر: بررسی آمارها نشان می دهد که این خلاف در مورد پارافین انجام گرفته است. به چند دلیل:

۱- صادرات پارافین جایزه صادراتی دارد که خودش بعنوان یک انگیزه محسوب می شود.

۲- آزمایش ندارد.

در صورتیکه صادرات اسلاک دارای عوارض است و صادرات فوتس هم آزمایش دارد. پارافین نه عوارض و نه آزمایش دارد و بلکه جایزه صادراتی هم دارد.

آقای نیما اسلامی: پیرو مکاتبه قبلی با گمرک مکاتبه و درخواست بعمل خواهد آمد تا در جهت رفع مشکل پیش آمده اقدام مقتضی معمول نمایند.

آقای جبروتی: تا کنون فردی پارافین را داخل بشکه صادر ننموده است، اما اینک داخل بشکه آنرا صادر می کنند. قرار بود مکاتبه ای با ارگانهای ذیربط انجام گیرد که پارافین با بشکه صادر نشود.

آقای رفیعی فر: انجام آزمایش و امثالهم مانند شمشیر دو لبه ای است که می تواند سریعاً برگردد و تولیدکننده یا صادرکننده را دچار مشکل سازد. باید راهی پیدا کنیم تا وقتی موضوع بسته بندی بشکه عنوان می شود یک نفر کارمند یا ناظر گمرک براحتی از روی ضعف نمونه را به آزمایشگاه ارسال نکند.

آقای ضویبی: اظهار پارافین در بشکه غیر معقول است. زیرا باعث تخریب بازار خواهد شد. این موضوع به ستاد مرکزی مبارزه با قاچاق کالا و ارز منعکس و قید گردد که بغیر از کارتن و کیسه سایر بسته بندی های پارافین بازار را با تخریب مواجه خواهد نمود.

این جلسه در ساعت ۱۷ خاتمه یافت.