



مرکز آموزش اتاق بازرگانی، صنایع، معادن و کشاورزی تهران با همکاری موسسه ترویج کسب و کار اتاق بازرگانی اتریش (WIFI) برگزار می نماید

کارگاه آموزشی تربیت مدرس مدیریت فروش و بازاریابی
(TRAIN THE TRAINER PROGRAM FOR THE WIFI-DIPLOMA TRAINING COURSE ON
MARKETING AND SALES)

معرفی WIFI:

موسسه آموزشی ترویج کسب و کار اتاق بازرگانی اتریش (WIFI) در سال ۱۹۴۵ میلادی به منظور ارائه آموزش های فنی و حرفه ای و تربیت نیروهای متخصص و با کیفیت به منظور جذب در بازار کار بنگاه های اقتصادی تاسیس شده است و در حال حاضر با استفاده از ۱۲/۰۰۰ مربی و مدرس و ۳۲/۰۰۰ عنوان دوره آموزشی سالیانه ۳۴۶/۰۰۰ نفر را در کشور اتریش و سایر کشورها آموزش می دهد. طبق بررسی های به عمل آمده WIFI تنها مجموعه آموزشی ارائه کننده آموزش های فنی و حرفه ای در دنیا بوده که متعلق به اتاق بازرگانی و در این سطح فعالیت میکند.

اهداف دوره:

شرکت های موفق مشتریان خود را دقیقاً میشناسند و چگونگی ارتباط با آن ها را به درستی میدانند.

آموزش های ویفای در زمینه بازاریابی و فروش، صلاحیت لازم را برای رسیدن به هدف شناخت مشتریان و ارتباط موثر با آنان را ارائه میدهد. این دوره آمادگی های عملی لازم را با در نظر گرفتن تمامی جنبه های مربوط به فروش و بازاریابی ارائه میدهد.

تجربه مدرسین WIFI به مدرسان ایرانی به نحوی انتقال میابد که خود در آینده قادر باشند دوره های مشابه را در کشور خود تدریس کنند.

با استفاده از راهنمایی مدرسان حرفه ای، شرکت کنندگان می آموزند که چگونه یک استراتژی فروش و بازاریابی را به شکل مطلوب و کاربردی تقویت کنند، همچنین شرکت کنندگان با متدهای حفظ مشتری و همین طور مذاکره موفق با مشتری آشنا میشوند.

محتوای دوره:

مقدمه بازاریابی - شرایط بازار و محیط برای بازاریابی - بازاریابی استراتژیک و به وجود آوردن مفهوم بازاریابی - جستجو در بازار - سیاست عملکرد - سیاست قرارداد - سیاست ارتباطات - سیاست توزیع - روابط عمومی و قدرت - بودجه بازاریابی - کنترل بازاریابی - تشکیلات بازاریابی - نقاط خاص در بازاریابی (بازاریابی آنلاین - بازاریابی بین الملل) - مقدمات ارتقا فروش - فعالیت های مرتبط در راستای ارتقا فروش - قوانین پایه در فروش - ارتباطات - بازدید مشتری و شرایط سخت گفتگو - ارتقا شخصیت - روانشناسی فروش - نکات فروش - مدیریت ارتباط مشتریان

مخاطبین

مدرسین رشته های مدیریت فروش، بازاریابی - مدیریت بازرگانی (صادرات و واردات)

شرایط دوره:

- دارای حداقل مدرک کارشناسی ارشد در رشته های مرتبط
- دارای حداقل ۵ سال تجربه ی تدریس در رشته های مدیریت فروش، بازاریابی - مدیریت بازرگانی (صادرات و واردات)
- حداقل سن ۲۸ و حداکثر ۴۵ سال
- تسلط به زبان انگلیسی
- شرکت و قبولی در مصاحبه
- شرکت در دوره متدولوژی (LENA)
- به مدرسانی که موفق به گذراندن دوره شوند گواهینامه معتبر از سوی WIFI و اتاق تهران اعطا میگردد.

تاریخ برگزاری:

پاییز ۹۶

مهلت ثبت نام:

تا تاریخ ۹۶/۶/۵

تاریخ مصاحبه:

۱۱ و ۱۲ شهریور ماه ۹۶

علاقتمندان جهت ثبت نام به سایت www.tccim.ir مراجعه فرمایند و یا با شماره تلفن ۸۸۱۰۷۷۲۶ تماس حاصل نمایند.

فرم ثبت نام دوره آموزشی تربیت مدرس مدیریت فروش و بازاریابی

First name:	نام و نام خانوادگی:
Last name:	کد ملی:
Gender: Male <input type="checkbox"/> Female <input type="checkbox"/>	رشته تحصیلی:
Education: Major Degree	مقطع تحصیلی:
Name of Company:	نام شرکت / سازمان:
Position of Company:	سمت:
Address:	آدرس:
Phone number:	تلفن ثابت و همراه:
Fax:	فکس:
Email Address:	ایمیل:
Passport number: expiry date:	شماره کارت عضویت /بازرگانی:
Job experience:	تاریخ انقضاء کارت عضویت /بازرگانی:

خواهشمند است فرم ثبت نام را تکمیل و به آدرس ایمیل int.edu@tccim.ir ارسال نمایید

جهت دریافت اطلاعات با شماره تلفن ۸۸۱۰۷۷۲۶ سرکار خانم سرهنگی تماس حاصل نمایید