



ما در بورس کالا تمایل داریم که در جهت تسهیل صادرات، به صادرکنندگان گام برداریم. در همین جهت، من پیشنهادی را برای حرکت از سمت معاملات نقدی که نقاط ضعف را افزایش می‌دهد به سمت نوع دیگری از معاملات، مطرح می‌کنم. با توجه به شرایطی که صادرکنندگان فرآورده‌های نفت، گاز و پتروشیمی دارند و از نوسانات قیمت جهانی دچار مشکل شده‌اند به نظر می‌رسد شکلی از قراردادهای کشف پرمیوم خواهد توانست بخش مهمی از این مشکلات را حل کند. در واقع اگر خرید مواد اولیه‌ی صادرکنندگان بر مبنای قرارداد کشف پرمیوم صورت بگیرد، تولیدکننده می‌تواند برای فروش خود برنامه‌ریزی کند و ریسک را نیز پوشش دهد. حال اگر این قالب قابل اجرا برای قراردادهای صادراتی نیز باشد، علاوه بر پوشش ریسک، تامین مالی نیز وجود خواهد داشت و مشتری ثابت محصول از دست نمی‌رود. از منظر من مسائل و چالش‌های فعلی موجود با همکاری و همفکری در راستای کشف انواع نیازهای بازار صادراتی فرآورده‌های نفتی قابل حل خواهد بود، حتی مقوله رگولاتوری که مطالبه صادرکنندگان است نیز اگر با نظری واحد از سوی اتحادیه همراه باشد، قابل حل بوده و اتفاقاً خود سندیکاها و خود اتحادیه می‌توانند در قالب رگولاتور عمل کنند.