



شماره: ICC۰۴-۲۲۰

تاریخ: ۱۴۰۴/۰۳/۰۵

آموزش قراردادهای بازرگانی بین‌المللی

(مذاکرات قراردادی، تنظیم قرارداد و اجرای قرارداد)

کمیته ایرانی اتاق بازرگانی بین‌المللی (ICC Iran)، آموزش «قراردادهای بازرگانی بین‌المللی» را به مدت ۵ ساعت برگزار می‌نماید.

آموزش قراردادهای بازرگانی بین‌المللی با هدف بالا بردن سطح دانش حقوقی تجار، مدیران بازرگانی شرکت‌ها، وکلاء و کارشناسان حقوقی و سایر دست‌اندرکاران بازرگانی بین‌المللی در زمینه قراردادهای بازرگانی بین‌المللی طراحی شده است و شرکت‌کنندگان می‌توانند در مباحث این دوره مشارکت کرده و از نظرات اساتید استفاده نمایند.

زمان: چهارشنبه ۲۱ خرداد ۱۴۰۴ | ساعت ۸:۳۰ الی ۱۳:۰۰

مکان: خیابان طالقانی شماره ۱۷۵، اتاق بازرگانی، صنایع، و معادن و کشاورزی ایران

اساتید:

▪ آقای دکتر غلامرضا رفیعی

عضو کمیسیون داوری اتاق بازرگانی بین‌المللی (ICC-Paris)؛ عضو کمیسیون حقوقی و داوری کمیته ایرانی اتاق بازرگانی (ICC Iran)، داور مرکز داوری اتاق بازرگانی، صنایع و معادن ایران؛ عضو اسبق هیأت نمایندگی ج.ا.ا. در کمیسیون حقوق تجارت بین‌الملل سازمان ملل متحد (آنسیترال)؛ استاد دانشگاه و وکیل دعاوی بازرگانی بین‌المللی

▪ آقای دکتر به‌آذین حسینی

عضو کمیسیون داوری اتاق بازرگانی بین‌المللی (ICC-Paris)؛ عضو کمیسیون حقوقی و داوری کمیته ایرانی اتاق بازرگانی (ICC Iran)، داور مرکز داوری اتاق بازرگانی ایران، وکیل، داور دعاوی بازرگانی و مدرس مدعو دانشگاه

ثبت‌نام: جهت ثبت‌نام، لازم است هزینه شرکت در دوره (مبلغ ۲,۲۰۰,۰۰۰ تومان برای اعضای کمیته ایرانی و ۳,۶۰۰,۰۰۰ تومان برای غیر اعضا) به شماره حساب ۱۵۵۰۰۵۰۹۲ و یا شماره کارت: ۶۱۰۴۳۳۷۲۷۸۲۰۲۷۷۳ نزد بانک ملت شعبه وزارت نفت (کد ۶۳۲۵/۵) به نام کمیته ایرانی اتاق بازرگانی بین‌المللی واریز و اسامی شرکت‌کنندگان را به همراه تصویر فیش واریزی به آدرس ایمیل academy@icc-iran.com ارسال و یا از طریق وب سایت کمیته ایرانی (بخش آموزش) آنلاین ثبت نام گردد.

* هزینه ثبت‌نام دانشجویان (با ارائه کارت دانشجویی) معادل ۵۰ درصد غیر عضو محاسبه و مبلغ ۱,۸۰۰,۰۰۰ تومان می‌باشد.

مهلت ثبت نام: ۱۴۰۴/۰۳/۲۰

گواهینامه: در پایان دوره، برای شرکت‌کنندگان از سوی کمیته ایرانی ICC گواهینامه صادر می‌گردد.

ارتباط با کمیته ایرانی اتاق بازرگانی بین‌المللی (ICC Iran):

تلفن: ۸۸۳۰۶۱۲۷، ۸۸۳۱۷۷۸۳ فکس: ۸۸۳۴۶۵۳۷

وب سایت کمیته ایرانی: icc-iran.com

وب سایت آکادمی کمیته ایرانی: academy.icc-iran.com

پست الکترونیکی: academy@icc-iran.com

معرفی:

قرارداد، سند اصلی مبین توافقات طرفین معامله است و انتظار می‌رود روابط تجاری آنان را به صورت دقیق و مطمئنی نظم بخشد. هنگامی که گستره توافق از مرزهای یک کشور عبور کرده و وارد عرصه بازرگانی بین‌الملل می‌شود، اهمیت و چالش‌های قرارداد بیشتر می‌گردد. خارجی بودن طرف قرارداد، انعقاد یا اجرای قرارداد فراتر از مرزهای یک کشور یا محل اقامت طرفین، روش‌های پرداخت و تضمین‌های بین‌المللی و بسیاری موضوعات مهم دیگر چالش‌هایی را ایجاد می‌کنند که بررسی و مدیریت آنها احتیاج به اطلاعات کافی و آشنایی عمیق بازرگانان، شرکت‌ها و مدیران آنان حتی کارشناسان حقوقی و وکلایشان با این موضوعات دارد. در روابط بازرگانی اعم از داخلی و بین‌المللی، طرفین معامله، باید علاوه بر سود و درآمد مالی، به یک موضوع مهم دیگر نیز توجه داشته باشند و آن این که با تنظیم یک متن قراردادی منسجم و شفاف، از ابهامات و اختلافات بعدی جلوگیری نموده و اگر هم در آینده اختلافی ایجاد شد، ابزار مناسب را برای حفاظت از منافع و احقاق حقوق خود در اختیار داشته باشند.

چه بسیار در دادگاه‌ها و داوری‌ها دیده شده است که بازرگانانی که بر اساس اعتماد و حسن رابطه طولانی مدت با طرف تجاری خود یا عدم دسترسی به حقوقدانان و وکلای مبرز در امر نگارش قرارداد، از ضرورت تنظیم یک توافق مطلوب و استاندارد غافل مانده و بعدها حیات تجاری خود یا شرکت‌شان برای همیشه تحت الشعاع غفلت شان قرار گرفت.

امروزه تنظیم و تهیه یک قرارداد مناسب و استاندارد، پیش از انجام هر معامله‌ای، جزو بدیهی ترین اقدامات بازرگانان و تجار موفق و دور اندیش قلمداد شده که کمترین بی توجهی به آن بی شک خسارت و ضررهای جبران ناپذیری را در پی خواهد داشت. به بیان دیگر، توجه و استفاده از استانداردهای بالای حقوقی و قراردادی، خصوصیت مشترک تجار و شرکت‌های موفق محسوب می‌گردد.

در این دوره آموزشی، مولفه‌های اساسی و لازم یک قرارداد بازرگانی بین‌المللی مناسب، آموزش داده شده و با توجه به نمونه‌های عملی، خطراتی که طی یک رابطه تجاری بین‌المللی ممکن است طرفین با آن مواجه شوند و راهکارهای مقابله با آنها بررسی خواهد شد به نحوی که تلاش داریم که شرکت کنندگان، در پایان دوره با نکات پایه‌ای و اساسی تنظیم و انعقاد قراردادهای بین‌المللی آشنا شده، ریسک‌ها و چالش‌های مبتلا به را بشناسند و قادر باشند در تنظیم یک قرارداد بازرگانی بین‌المللی، موارد لازم و حیاتی را مورد توجه قرار دهند.

سرفصل دوره:

- مشخصات قراردادهای بازرگانی بین‌المللی، معرفی انواع توافقات بازرگانی بین‌المللی (قرارداد، دستور خرید (PO) - پیش فاکتور (PI))
- شروط اساسی قراردادهای بازرگانی بین‌المللی
- حقوق و تعهدات ناظر بر حمل، بیمه و تحویل کالا
- درج صحیح استانداردها و حدود بازرسی کالا و خدمات در قراردادهای بازرگانی بین‌المللی
- ارتباط قراردادهای بازرگانی بین‌المللی با اینکوترمز ۲۰۲۰
- تضمین‌ها و جرائم قراردادی
- قانون حاکم بر قرارداد، شیوه‌ها و مراجع حل و فصل اختلافات قراردادهای بازرگانی بین‌المللی
- پرسش و پاسخ

شرکت کنندگان:

شرکت در دوره به فعالان اقتصادی، بازرگانان، مدیران شرکت‌ها، کارکنان بانک‌ها و بیمه‌ها، وکلا و حقوق‌دانانی که در زمینه قراردادهای بین‌المللی فعالیت می‌کنند و دانشجویان رشته‌های حقوق، مدیریت و بازرگانی پیشنهاد می‌گردد.

فرم ثبت نام :

نام	تلفن همراه:
نام خانوادگی:	تلفن:
نام شرکت:	فکس:
سمت در شرکت:	ایمیل:
عضویت در کمیته ایرانی ICC: ☐ بله ☐ خیر	

Title (Mr/Dr/Mrs/etc.):
Family name:
First name:
Position:
Company:

مبلغ واریز شده:
شماره فیش واریزی :
تاریخ فیش واریزی :

امضاء

تاریخ